

valuta

Cursurile pieței valutare din data de 15 ianuarie, ora 13,00, anunțate de Banca Națională a României, valabile pentru ziua de vineri:

Valute în cont	Curs în lei
1 dolar australian	2,1503
1 leva bulgărească	2,1865
1 dolar canadian	2,6132
1 franc elvețian	2,8991
1 coroană cehă	0,1564
1 coroană daneză	0,5739

1 liră egipteană	0,5874
1 EURO	4,2764
1 liră sterlină	4,7502
100 forinți maghiari	1,5239
100 yeni japonezi	3,6575
1 leu moldovenesc	0,3102
1 coroană norvegiană	0,4492
1 zlot polonez	1,0092
1 rublă rusească	0,1008
1 coroană suedeză	0,3864
1 liră turcească	2,0032
1 dolar S.U.A.	3,2491
1 DST	4,9073

cotația euro anunțată de casele de schimb

Valabilă între 10-15 ianuarie 2009

TIMIȘOARA

Denumire	Sâmbătă	Duminică	Luni	Marți	Miercuri	Joi
CARDINAL	4,15/4,25	-	4,20/4,30	4,20/4,30	4,20/4,30	4,22/4,30
EGRETA	4,10/4,25	-	4,10/4,25	4,15/4,35	4,15/4,30	4,18/4,30
NARCOS	4,15/4,25	-	4,17/4,27	4,20/4,35	4,20/4,27	4,23/4,31
ROYAL	-	-	4,15/4,25	4,20/4,33	4,20/4,28	4,21/4,32
STRELIȚIA	4,15/4,25	4,15/4,25	4,15/4,28	4,20/4,30	4,15/4,28	4,20/4,29
TABRIZI	4,17/4,24	-	4,20/4,26	4,22/4,30	4,22/4,26	4,23/4,28
TRESOR	4,20/4,28	-	4,20/4,25	4,25/4,30	4,25/4,35	4,20/4,27

metale prețioase

Vineri, 16 ianuarie:

● La cursurile pieței valutare anunțate de B.N.R., aurul de 24 k a fost cotelat la 84,8932 lei/g.

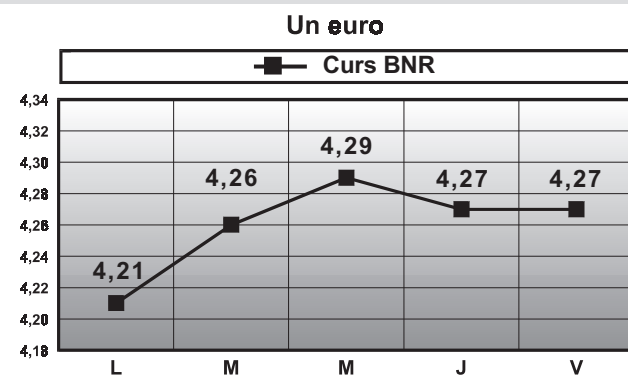
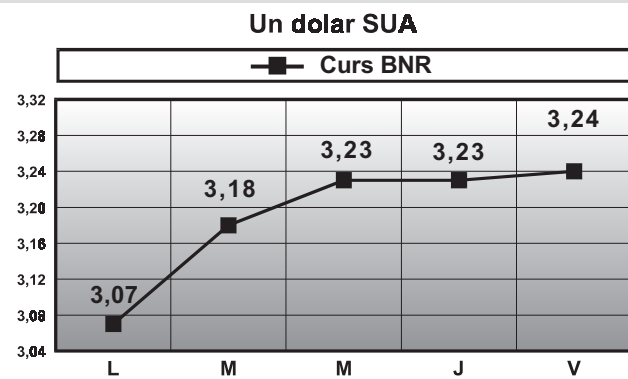
● Prețul indicativ al metalelor prețioase vândute pe piețele internaționale:

o uncie de aur - 813 USD
o uncie de argint - 10,61 USD
o uncie de platină - 932 USD (E. C.)

● „Keops” (str. C. Brediceanu nr. 1, tel. 295 303) confecționează și comercializează bijuterii din aur de 14 k, la prețul de 68 lei/g; costul manoperei este inclus în preț.

● „Nicolette” (Bd. Regele Carol I nr. 34, telefon 220 423) confecționează și vinde bijuterii din aur de 14 k, la prețul de 55 lei/g; costul manoperei nu este inclus în preț. (A. Z.)

Evoluția cursului monedei naționale în intervalul 12-16.01.2009



Filme documentare de... familie

Vă aduceți uneori aminte de cineva drag din familie, care s-a stins și n-a lăsat în urmă decât o duzină de poze vechi, rupte pe la colțuri și îngălbenite de vreme. V-ați întoarce în timp de ați putea și l-ați filma ore-ntregi, chiar zile, numai și numai pentru a-l mai revedea o dată zâmbind sau vorbindu-vă. Dar până nu se inventează cu adevărat mașina timpului, nu vă rămâne altceva de făcut decât să-i filmați pe cei dragi aflați în viață. Dar îi puteți filma și pe alții și de aici și până a transforma o aseme-

nea activitate în afacere nu e decât un singur pas. Cu 700-800 de euro vă cumpărați o cameră video semiprofesională cu hard disk, deci cu o capacitate mare de stocare, un calculator performant pe care să faceți montajul filmului și să-l prelucrați, un soft pentru prelucrarea imaginilor, care poate fi obținut direct de pe Internet, pentru mai puțin de 150 de euro. Practic, cu 2 000 de euro puteți începe afacerea, chiar dacă deocamdată doar în timpul liber. E bine să vă autorizați ca persoană fizică, să nu aveți probleme cu Fis-

cul. Publicațiile de mică publicitate, inclusiv cele de pe Internet, vă pot ajuta să vă faceți cunoscută oferta. Contactați-i întâi pe prieteni, poate vă ajută să vă găsiți primii clienți. Stabiliți un scenariu cadru, adaptabil de la caz la caz. Vedeți ce doresc înșși clienții. Primul film documentar de familie va fi mai greu, dar după prima experiență veți prinde gust. Apoi vă veți putea extinde afacerea și în mediul economic, realizând documentare de firmă etc. Profitul depinde cel mai mult de priceperea dumneavoastră.

„Trebuie să fim optimiști și proactivi“

● Interviu cu doamna Gabriela Bocșa, directorul general al „Dynamic Carier” din Timișoara

- Ce anume v-a determinat să înființați o firmă cu un profil mai puțin obișnuit pe piața românească?

- Experiența acumulată în perioada când am lucrat ca și psihopedagog, consilier psihologic și perioada când am pregătit copii pentru grădiniță m-a ajutat să descopăr care sunt nevoile și așteptările pe care le au copiii, părinții și, dacă vorbim și de celelalte servicii (menaj, îngrijire persoane în vârstă), familia.

- Care sunt serviciile pe care le oferă „Dynamic Carier”?

- DC Family - pachetul de servicii este adresat familiilor care sunt în căutarea unei bone/babysitter, menajere, îngrijitor persoane în vârstă sau meditatoare. DC Business - pachetul de servicii se adresează organizațiilor care se află în diferite stadii de dezvoltare și doresc să-și lărgească echipa sau să îmbunătățească nivelul de dezvoltare profesională a acesteia. Am pregătit un pachet de servicii și persoanelor care nu știu să utilizeze calculatorul și Internetul și sunt în căutarea unui loc de muncă.

- În județul Timiș a fost penurie de salariați. Brusc, nu prea mai angajează nimeni. Cum vedeți evoluția acestei stări de fapt pe termen scurt, mediu și lung?

- Județul Timiș, și mă refer în special la Timișoara, este plin de oportunități, de mulți tineri antreprenori și investitori străini, astfel cred că se va echilibra situația în ceea ce privește acest aspect. Trebuie



dumneavoastră de activitate?

- Să investească în resurse umane, acestea fiind, din punctul meu de vedere, o investiție ce va aduce beneficii pe termen lung.

- Ce planuri v-ați propus în continuare?

- Ne-am propus să obținem acreditarea pentru susținerea de training-uri, să accesăm fonduri structurale pentru îmbunătățirea și dezvoltarea serviciilor și încheierea mai multor contracte la nivel național și internațional.

- Cum s-a implicat până în prezent firma dumneavoastră în viața comunitară?

- Am informat ONG-urile care au ca scop integrarea persoanelor defavorizate pe piața forței de muncă despre serviciile noastre. Avem o colaborare cu un ONG din Timișoara al cărui grup țintă îl reprezintă femeile.

- Care ar fi, în opinia dvs., definiția succesului?

- Succesul are o componentă externă, socială, adică să fii foarte bun în domeniul ales, și una internă și emoțională, care ține de activități, oameni și rezultate care îți înfrumusețează viața.

- Sunteți un om împlinit?

- Da. Având în vedere că am o familie fericită, suntem sănătoși și, foarte multă muncă și implicare am reușit la 25 de ani să devin antreprenor.

- Ce vă doriți de la viitor?

- Profesional îmi doresc ca împreună cu echipa „Dynamic Carier” să ne bucurăm de rezultate calitative și să aducem notorietate organizației. Iar personal, sănătate și un copil.

Fondurile de investiții

● Valoarea titlurilor la 15.01.2009

FONDUL DE INVESTIȚII	SOCIETATEA DE ADMINISTRARE	VALOAREA TITLURILOR - lei -
BCR DINAMIC	BCR Asset Management	15,98
FONDUL MUTUAL TRANSILVANIA	Globinvest S.A.	21,88
SIMFONIA 1	SC Asset Management BRD	24,91
BCR CLASIC	BCR Asset Management	19,16
FORTUNA GOLD	Target Asset Management	15,55
BCR EXPERT	BCR Asset Management	39,63
OMNI TRUST	Sira S.A.	2,24

topul bancar/lei (%/an)

(dobânzi în vigoare la 15 ianuarie 2009)

Persoane fizice, la vedere: 1. Piraeus Bank - 1; 2. Românească - 0,75 ● **Persoane juridice, la vedere:** 1-2. Bancpost, Piraeus Bank - 1 ● **Persoane fizice, la termen, o lună:** 1. Alpha Bank - 14; 2-4. Transilvania, R.I.B., ProCredit Bank - 13,50 ● **3 luni:** 1. Alpha Bank - 14,25; 2-3. Credit Europe Bank, ProCredit Bank - 14 ● **6 luni:** 1-2. ProCredit Bank, R.I.B. - 14; 3-4. MKB Romexterra Bank, Transilvania - 13,75 ● **12 luni:** 1. R.I.B. - 15; 2. Intesa Sanpaolo - 14; 3. Transilvania - 13,50 ● **Persoane juridice, la termen, o lună:** 1-3. Transilvania, R.I.B., ProCredit Bank - 13,50 ● **3 luni:** 1-2. Credit Europe Bank, ProCredit Bank - 14; 3-4. Transilvania, R.I.B. - 13,75 ● **6 luni:** 1-2. ProCredit Bank, R.I.B. - 14; 3-4. MKB Romexterra Bank, Transilvania - 13,75 ● **12 luni:** 1. R.I.B. - 15; 2. Intesa Sanpaolo - 14; 3. Românească - 13,25.

topul bancar/USD (%/an)

(dobânzi în vigoare la 15 ianuarie 2009)

Persoane fizice, la vedere: 1-2. Transilvania, MKB Romexterra Bank - 0,75 ● **Persoane juridice, la vedere:** 1-2. Transilvania, MKB Romexterra Bank - 0,75 ● **Persoane fizice, la termen, o lună:** 1. Carpatica - 4; 2. Credit Europe Bank - 3,75; 3-5. Bancpost, Piraeus Bank, R.I.B. - 3,50 ● **3 luni:** 1. Carpatica - 4,10; 2. R.I.B. - 3,75; 3. Românească - 3,55 ● **6 luni:** 1. Carpatica - 4,20; 2. R.I.B. - 4; 3. Transilvania - 3,75 ● **12 luni:** 1. Carpatica - 4,75; 2. R.I.B. - 4,50; 3. Transilvania - 4 ● **Persoane juridice, la termen, o lună:** 1. Carpatica - 4; 2. Credit Europe Bank - 3,75; 3-5. Bancpost, Piraeus Bank, R.I.B. - 3,50 ● **3 luni:** 1. Carpatica - 4,10; 2. R.I.B. - 3,75; 3. Românească - 3,55 ● **6 luni:** 1. Carpatica - 4,50; 2. R.I.B. - 4; 3. Transilvania - 3,75 ● **12 luni:** 1. Carpatica - 4,75; 2. R.I.B. - 4,50; 3. Transilvania - 4.

Notă: În aceste clasamente este prezentat doar câte un exemplu de tip de depozit pe instituție de credit.

informații bancare

ProCredit Bank

Persoanele fizice și juridice beneficiază de următoarele dobânzi la depozitele constituite la termen: la cele în lei, 13,50% la o lună, 14% la 3 luni, 14% la 6 luni, 13% la 12 luni, 10% la 24 de luni și tot 10% la 36 de luni; la cele în euro, 5% la o lună, 6,75% la 3 luni, 6% la 6 luni, 6% la 12 luni, 4,50% la 24 de luni și 4,75% la 36 de luni; la cele în USD, 3% la o lună, 3,50% la 3 luni, 3,50% la 6 luni, 3,50% la 12 luni, 2,50% la 24 de luni, 2,50% la 36 de luni.

OTP Bank

Persoanele juridice (cu cifra de afaceri de maxim 2 000 000 de euro), persoanele fizice autorizate, întreprinderi individuale și întreprinderi familiale autorizate să desfășoare activități economice potrivit O.U.G. nr. 44/2008 și persoanele fizice care exercită profesii liberale și alte activități economice primesc următoarele dobânzi: la lei, 10% la o lună, 12,80% la 2 luni, 12,75% la 3 luni, 13,50% la 6 luni, 13% la 9 luni, 12,50% la 12 luni; la euro, 4,50% la o lună, 5,25% la 3 luni, 5,35% la 6 luni, 5,20% la 9 luni, 5% la 12 luni; la USD, 3,20% la o lună, 3,25% la 3 luni, 3,10% la 6 luni, 3,10% la 9 luni, 3,20% la 12 luni.

Pagină realizată de
DUȘAN BAIKSI și
EMIL CONSTANTIN

bursa

internățională

Vineri, la ora 10, cotația euro față de principalele valute era următoarea:

- 1 euro egal cu 1,64 dolari canadieni;
- 1 euro egal cu 27,05 coroane cehe;
- 1 euro egal cu 7,45 coroane daneze;
- 1 euro egal cu 278,87 forinți maghiari;
- 1 euro egal cu 11,09 coroane suedeze;
- 1 euro egal cu 1,47 franci elvețieni;
- 1 euro egal cu 7,31 lire egiptene;
- 1 euro egal cu 13,95 lei moldovenești;
- 1 euro egal cu 4,13 zloti polonezi;
- 1 euro egal cu 2,10 lire turcești;
- 1 euro egal cu 1,95 leva bulgărești;
- 1 euro egal cu 9,49 coroane norvegiene;
- 1 euro egal cu 41,93 rubla rusească;
- 1 euro egal cu 1,32 dolari;
- 1 liră sterlină egală cu 1,11 euro.